

AllUser

様々な目的を持ったユーザーのアクセス

見るべきは自社のターゲット

TargetUser

自社のターゲットのアクセス

01

Specializing in BtoB business

BtoBビジネスに特化したツール

BtoB企業向けに設計された革新的なサイト分析ツール。一般的なアクセス解析ツールとは異なり、「企業単位」での行動把握に特化しているため、より実践的な営業・マーケティング活動をサポートできます。

02

Visualize Web activity

Web上の行動をビジュアル化

業種別・企業規模別にヒートマップを作成できる独自機能を搭載。従来の「単なるページ滞在時間」や「クリック率」では把握できなかった、ターゲット企業層ごとの関心ページや行動傾向を直感的にビジュアルで把握できます。

03

Auto-generate PowerPoint reports

パワポのレポート自動生成

ダッシュボードで得られる分析結果は、ワンクリックでレポート出力が可能です。データを見ながらレポートを一から作成する手間がなく、ゼロ工数で高品質なレポートを即作成。さらに、パワーポイント形式なので社内向けにカスタマイズ・追記・アレンジも自由自在。

業界初搭載!!

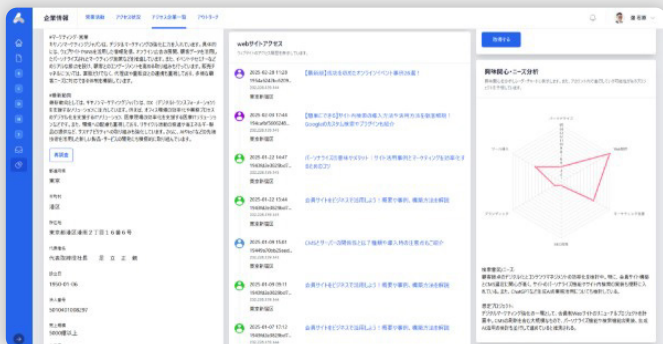
業種別・企業規模別ヒートマップ

訪問者の業種や企業規模に応じたページ閲覧状況をヒートマップで可視化します。ターゲット企業層ごとの関心エリアを直感的に把握できるため、効果的なサイト改善やコンテンツ戦略に直結します。これにより、ターゲットへのアプローチ精度を飛躍的に高めることが可能です。



企業別の訪問ページの特定とニーズ分析

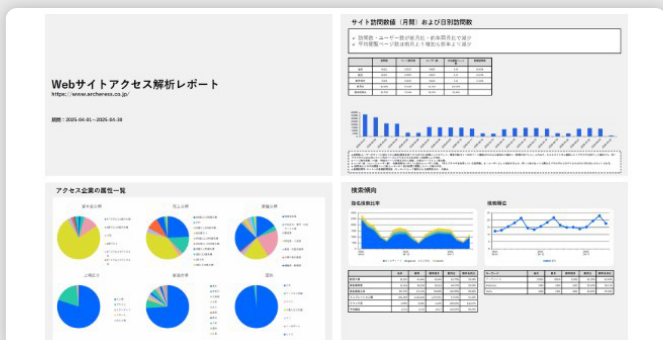
各企業の訪問者がどのページを閲覧したかをタイムライン形式で一覧表示します。ページ遷移の流れを可視化し、閲覧傾向からその企業の興味・関心領域やインテント（訪問意図）を分析。企業の基本情報やアクセスランキングなども自動生成。より深いニーズ理解に基づいた営業・マーケティング活動をサポートします。



作業時間99%削減

パワーポイント形式レポート自動生成

ダッシュボードに蓄積された分析データを、ワンクリックでパワーポイント形式のレポートに自動変換。資料作成にかかる手間をゼロにし、すぐに社内共有・意思決定に活用できます。レポートはカスタマイズ可能なため、用途に合わせた柔軟な活用が可能です。



企業アクセス自動特定・分類

Webサイト全体や特定ページごとに、訪問企業名、業種、企業規模をリアルタイムで自動特定・分類します。

ターゲット企業のアクセス状況を即座に把握できるため、営業リスト作成やフォロー活動に迅速に活用できます。見込み顧客の発見もスムーズに行えます。



検索キーワードと指名検索率

検索エンジン経由で流入したキーワードを解析し、一般キーワードと指名検索(社名・ブランド名)との割合を可視化します。

指名検索率を追うことで、ブランド認知度や市場でのポジショニングを定量的に把握でき、効果的なブランディング施策の検討が可能となります。

Web導線分析

コンバージョン(CV)に至った訪問者の行動履歴を分析し、寄与度の高いコンテンツや有効な導線を特定します。

CV獲得に貢献するページや経路を可視化することで、改善すべきページや強化すべきコンテンツ施策を明確にし、サイト全体の成果向上を実現します。

顧客だけを見れば、新しいインサイトがかならず見つかる。

企業名、業種、規模別に訪問データをリアルタイムで可視化し、さらに行動データをもとにターゲットの_intent(関心・意図)まで分析。

専門知識がなくても直感的に理解できるダッシュボードと、ワンクリックで作成できるパワーポイントレポート機能を備え、営業やマーケティングのスピードと質を飛躍的に高めます。Webサイトを「見られるだけ」で終わらせず、「次のアクションにつなげる」武器として、BtoB企業の成果創出を力強く支援します。

施策の成果向上には、分析の精度が重要

マーケティング施策の成否を左右するのは、「どれだけ正確に現状を把握できているか」にかかっています。とりわけ、BtoB 領域においては、単なるアクセス数やページビューといった表面的な指標だけでは、実際の見込み顧客の関心やニーズを正確に捉えることは困難です。

誤った分析が招くマーケティングの落とし穴

多くの企業では、Web サイト全体のアクセスデータをもとに施策を検討しがちですが、そこには以下のようなリスクがあります。ターゲット外のアクセスに引っ張られた判断、重要顧客の行動を見逃す、施策の優先順位を誤る。こうした判断ミスは、広告予算の浪費や営業リソースの無駄遣いにもつながり、結果的にビジネスの成長を妨げてしまいます。

定型作業はスピーディに、より生産性の高い仕事を

アクセスレポートの自動生成や企業判別など、煩雑な定型作業をスピーディに処理。人の手をかけずに正確なデータを瞬時に可視化し、担当者はより戦略的で創造的な業務に集中できます。時間と労力のムダを削減し、組織全体の生産性を大きく向上させます。

基本料金

1サイト / 月
69,800円

企業分析機能・ヒートマップ機能搭載など、BtoBサイトに最適な分析機能を搭載

初期費用

1サイト
150,000円

アカウント作成等、初期設定を行います。

オプション

大規模サイト お問い合わせください
20万PVを超えるサイトの場合はご相談ください

企業データベース **25,800円/月~**
キーマン情報・部署情報などが取得できます。

販売・導入コンサルティング:

ARCHERESS
Marketing Acceleration Company

株式会社アーチャレス

企画・開発・カスタマイズ:

neuron
Digital Maison Tokyo

合同会社ニューロン